

## 現場を元気に、笑顔にするセミナー

年間会員(9月会員)募集中

### ワンスアラウンドの 店長塾

人が育てば  
お店が育ち  
顧客が育って  
売上が育つ!



現場のリーダー(エリアマネージャー・店長)向け  
実践型セミナー

全ての結果(売上が悪い・人が辞める)は必然であり、偶然ではありません。  
「ワンスアラウンドの店長塾」は、この結果を変えるための「仕事の仕方」を事例を交えて具体的に学べる実践型セミナーです。

- 年2回開催 初夏塾(5月・6月開催) 秋塾(10月開催)
- 2日間コース 1日目 13:00~18:00 2日目 10:00~18:00
- 受講料 48,000円(2日間コース・消費税込・お弁当代を含む)

#### CONTENTS(カリキュラム例)

- 第1講:P・D・C・Aのスキルがお店を元気にする!! (講師:鈴木理善)
- 第2講:コミュニケーション力でチーム力UP! (講師:佐藤梨枝子)
- 第3講:計画づくりと課題対策! 店長の営業スキル(講師:池田裕一)
- 第4講:楽しく・簡単・即実践! トレーニングスキル(講師:滝脇朗代)

#### 年間会員【店長塾コース】概要

- ・入会期間(9月会員)  
2014年9月~2015年8月の1年間
- ・基本料金(1口当り)150,000円  
(年間受講人数:5名/1人当り30,000円)
- ・追加受講の場合 会員価格  
(お一人様受講料 30,000円)

### ワンスアラウンドの 店長養成塾

サブ店長またはNo.2  
と明かしている店舗のみ



現場を支えるサブ店長向け実践型セミナー!

現場を支えるサブ店長向け  
実践型セミナー

次の店長は育っていますか? 今、サブ店長が育っていて、店長と二人三脚でスタッフを引っ張っているお店が元気です。  
サブ店長とは?そして真のリーダーとは?を、現場主義でわかりやすく学べるセミナーです。

- 年2回開催 春塾(2月開催) 秋塾(8月開催)
- 1日コース 10:00~18:30
- 受講料 19,000円(消費税込・お弁当代を含む)

#### CONTENTS(カリキュラム例)

- 第1講:リーダーシップとは? [サブ店長の役割と重要性] (講師:古賀智映子)
- 第2講:接客スキルのOJT手法 (講師:小林 彩)
- 第3講:計数知識について (講師:村上 出)
- 第4講:基本の売場づくり講座 (講師:永井朗雄)

#### 年間会員【店長養成塾コース】概要

- ・入会期間(9月会員)  
2014年9月~2015年8月の1年間
- ・基本料金(1口当り)60,000円  
(年間受講人数:5名/1人当り12,000円)
- ・追加受講の場合 会員価格  
(お一人様受講料 12,000円)

### ワンスアラウンドの デベロッパー 営業担当者向け 実践セミナー 営業塾

デベロッパー営業担当者向け  
実践型セミナー

テナントの店長・スタッフをやる気にさせる営業担当者とは?  
「自分のSCをもっともっと元気にしたい!!」と考えている若き営業担当者の方へ「全ての答えは現場にあり」を信条とする当社ならではの  
実践型セミナーです。

- 年2回開催 春塾(4月開催) 秋塾(11月開催)
- 1日コース 13:00~18:00
- 受講料 20,000円(消費税込)

#### CONTENTS(例) 毎回、以下のような実践的テーマを設定しています。

- ・SC事例研究  
インタビュー取材と現場取材をもとに現場の生の事例を具体的に紹介します。
- ・現場力アップ  
テナントコミュニケーション・課題店活性化などの実践ノウハウを解説します。
- ・来年度予測  
マーケットトレンド予測を中心に、来年にむけてのSC営業への提言を行います。

#### 年間会員【営業塾コース】概要

- ・入会期間(9月会員)  
2014年9月~2015年8月の1年間
- ・基本料金(1口当り)63,000円  
(年間受講人数:5名/1人当り12,600円)
- ・追加受講の場合 会員価格  
(お一人様受講料 12,600円)

# 現場を元気に、笑顔にするセミナー

## 2014年度 スケジュール

セミナー名	2014年 10月	11月	2015年 2月	4月	5月	6月	8月
店長塾	東京 15日(水)・16日(木) 22日(水)・23日(木) 大阪 29日(水)・30日(木)				東京 20日(水)・21日(木) 27日(水)・28日(木)	大阪 3日(水)・4日(木)	
店長養成塾			東京 19日(木) 26日(木)				東京 20日(木) 27日(木)
営業塾		東京 5日(水) 12日(水) 大阪 19日(水)		東京 8日(水) 15日(水) 大阪 22日(水)			

### ワンアラウンドのハウスセミナー 年間会員(9月会員)申込書

下記のとおり ハウスセミナー年間会員(9月会員)への入会を申し込みます。

申込日 2014年 月 日

御社名		申し込み内容	<input type="checkbox"/> 【店長塾コース】 1口 ¥150,000 (5名受講)	口数	<input type="checkbox"/>
部署・お役職			<input type="checkbox"/> 【店長養成塾コース】 1口 ¥60,000 (5名受講)	口数	<input type="checkbox"/>
ご氏名			<input type="checkbox"/> 【営業塾コース】 1口 ¥63,000 (5名受講)	口数	<input type="checkbox"/>
ご連絡先	〒 ー TEL ( ) .				

お申し込みは FAXで **FAX:03-5499-1334** までお送り下さい



ワンアラウンド株式会社

東京都世田谷区奥沢3-47-17東急奥沢駅ビル3F  
TEL:03-5754-3414 FAX:03-5499-1334 (担当:高木)